MODULO D'ORDINE
2011-2012

Numero ordine:
NON COMPILARE, a cura del servizio clienti

DETTAGLIO CLIENTE | Codice Cliente:

Ragione Sociale_____
P.IVA_____
Indirizzo_____Cap._____
Località_____ Prov.___ Tel._____/_____
_____ Contatto_____
Fax_____/_____ e-mail_____
sito web_____

DETTAGLIO CORSI

- **Luogo:** Castel San Giovanni (PC)
- **partecipanti:** da un minimo 6 ad un massimo di 12/15 persone
- **corsi:**

OTTOBRE 2011 - GENNAIO 2012

14-Ott	*SVILUPPARE BUSINESS E MARGINALITÀ*		☐
18-Ott	*GESTIRE I PREZZI DI VENDITA IN UN MERCATO AGGRESSIVO E CAOTICO*		☐
15-Nov	*UTILIZZARE UN VENDITORE A BASSO COSTO E AD ALTO RENDIMENTO*	NEW	☐
16-Nov	*ACQUISIRE CON IL TELEFONO APPUNTAMENTI E REALIZZARE VENDITE AGGIUNTVE*		☐
23-Nov	*ACQUISIRE NUOVI CLIENTI*		☐
30-Nov	*INCREMENTARE LE VENDITE E SVILUPPARE NUOVE RELAZIONI NEL PUNTO VENDITA*		☐
13-Dic	*GESTIRE I PREZZI DI VENDITA IN UN MERCATO AGGRESSIVO E CAOTICO*		☐
14-Dic	*GENERARE FATTURATO AGGIUNTIVO CON I CLIENTI GIÀ SERVITI*	NEW	☐
17-Gen	*GUIDARE, INDIRIZZARE E MOTIVARE I COLLABORATORI*		☐
24-Gen	*GESTIRE I PREZZI DI VENDITA IN UN MERCATO AGGRESSIVO E CAOTICO*		☐
25-Gen	*UTILIZZARE UN VENDITORE A BASSO COSTO E AD ALTO RENDIMENTO*	NEW	☐
data variabile*	*PIANIFICARE LO SVILUPPO COMMERCIALE*		☐
data variabile*	*RETRIBUIRE ED INCENTIVARE GLI ADDETTI ALLE VENDITE*	NEW	☐
data variabile*	*CONOSCERE I PRODOTTI CHE VENDIAMO*		☐

*** I corsi verranno attivati al raggiungimento del numero minimo di iscritti**

- **durata:** 1 giorno
- **contributo richiesto:**

la quota di iscrizione comprende corso e materiale didattico
€ 180 (iva esclusa) a partecipante per corso
- costi trasferta e soggiorno (pasti e hotel) a carico del cliente.

N° partecipanti _____

Nominativi

_____
_____
_____
_____
_____

Costo unitario _____**€**
Costo totale _____**€**

Data:_____ Firma:_____

- Questo ordine è regolato dalle condizioni generali di vendita Spicers

- **COMPILALO E SPEDISCILO VIA FAX AL SERVIZIO CLIENTI SPICERS: 0523 866415**